

PLACE AU SD-WAN

Moderniser un réseau privé de 50 établissements



Un enjeu capital pour CRH France

CRH France Distribution appartient au groupe CRH (Cement & Roadstone Holding), un groupe irlandais créé en 1970, et qui fait partie des 5 leaders mondiaux des matériaux de construction, coté à Dublin, Londres et New York (NY SE)

Raison sociale :

CRH

Activité : Distribution de matériaux de construction

Effectif :

89 000 personnes (monde)

Chiffre d'affaires 2017 : 25 Milliards €

Challenge :

Consolider et Moderniser le WAN

Solution : SD-WAN

Bénéfices :

- Coût
- Flexibilité
- Sécurité
- Modernité

Au cours de l'année 2018, CRH France a pris la décision de franchir un cap en réorganisant son Système d'Information, dont l'épine dorsale est le réseau d'interconnexion des 50 magasins de distribution de matériaux : **un enjeu capital** lorsque l'on sait que l'ensemble des flux métiers transite au travers ces tuyaux depuis des années.

Les enseignes BUSCA et RABONI, spécialistes dans la distribution des matériaux à destination des professionnels étaient connectées via un réseau MPLS, distribué par un infogéreur. Le système n'était pas optimisé, car au-delà des accès IP MPLS trop lents, et des supports ADSL instables et non « backupés », le groupe recherchait un meilleur dimensionnement de son WAN, plus de flexibilité et de redondance et une baisse des coûts.

Atteindre ces 3 objectifs simultanément relevait du défi pour l'entreprise.

L'équipe informatique a également choisi de changer d'hébergeur pour son infrastructure serveurs, et d'opter pour un hébergement dit « Sec », afin de maîtriser de bout en bout l'architecture. Ceci pose, habituellement, des difficultés lorsque l'on souhaite intégrer un hébergeur au sein de son réseau MPLS, réputé opaque et très peu flexible.

Après des recherches sur la technologie SD-WAN, SAYSE a rapidement été mis en avant, notamment par sa qualité et son positionnement unique en France d'**OPÉRATEUR** SD-WAN, pouvoir revendiquer publiquement la migration de réseaux MPLS d'ampleur nationale et internationale de groupes industriels ces 5 dernières années et cumuler près de 200 clients multi-sites.

OBJECTIFS CRH :

- Résilience des accès
- Flexibilité du WAN
- Meilleure disponibilité
- Baisse des coûts
- Modernisation WAN
- Migration des DATA

« Booster » son WAN.

En tant que Fournisseur d'Accès à Internet (FAI), SAYSE a la capacité, grâce à des accords multi-opérateurs, de fournir des accès à Internet chez n'importe quels opérateurs du marché français ou international. Tous ces accès sont pilotables au sein d'une interface web unique, facilitant ainsi la gestion de chaque liaison. Les Clients profitent ainsi des meilleurs rapports qualité / prix / performances, pour tous leurs établissements, sans l'inconvénient des multi-factures, multi-supports, multi-langues, ...

SAYSE a donc pu équiper plus de 60% des magasins CRH en fibre optique via tous types d'accès (FTTH, FTTO, FTTLA, ...). Ainsi, l'ensemble du WAN est passé d'une bande passante totale cumulée de 200 Mb/s à plus de 2,3 Gb/s !!!

sayse
1^{er} opérateur SD-WAN

La résilience : essentielle pour la continuité du service.

Quoi de mieux que de pouvoir mettre en place plusieurs accès à Internet pour tous ses établissements, tous en mode « actifs » et via des technologies et/ou opérateurs distincts.

Impossible à faire chez un opérateur MPLS, mais c'est le B.A BA du SD-WAN...

Chez CRH, la configuration est idéale, et elle va leur permettre de s'affranchir des interruptions de service. En effet, 90% des sites ont pu être équipés d'accès 4G par SAYSE, atteignant des débits descendants jusqu'à 90 Mb/s. C'est donc un WAN puissant, résilient et flexible qui est à leur disposition pour véhiculer l'ensemble de leurs flux.

Une baisse des coûts allée à plus de services ?

Cela paraît presque insensé de pouvoir augmenter les seuils de service, d'options et de souplesse et de faire baisser la facture globale du WAN. C'est pourtant bien réel pour CRH :

25%, ce sont les économies réalisées sur les abonnements pour cette opération, avec un ROI de 8 mois.

Une migration vers l'avenir

Le SD-WAN a permis aussi, pour CRH, de choisir l'hébergeur qu'ils souhaitaient, sans aucune contrainte WAN, contrairement aux solutions habituelles du marché.

Les communications unifiées sont aussi un des axes de réflexion pour l'année 2019 et elles pourront être intégrées, en toute sérénité, grâce à l'interopérabilité et à la gestion de ce type de flux au sein du SD-WAN de CRH.

Pure Player, SAYSE est le pionnier et le leader Français du SD-WAN, la 3^{ème} génération de Réseaux Privés Étendus dans le monde, après IPSec et MPLS. SAYSE a un positionnement historique d'Opérateur SD-WAN. Non seulement la technologie de routage « SD » est opérée, mais également toutes les liaisons de télécommunications filaires et sans fils qui peuvent être souscrites directement chez SAYSE. Cette approche permet aux entreprises françaises, quel que soit leur taille et leur activité, de composer et de faire évoluer leur WAN, sans contraintes opérateurs.